

Ochrona przed manipulacją

Sylabus zajęć

Informacje podstawowe

Kierunek studiów Dialog i doradztwo społeczne		Cykl dydaktyczny 2023/24	
Specjalność -		Kod zajęć 12DDSS.28K.11517.23	
Jednostka organizacyjna Wydział Teologiczny		Języki wykładowe polski	
Poziom studiów studia drugiego stopnia		Obligatoryjność Obowiązkowy	
Forma studiów studia stacjonarne		Blok zajęciowy Przedmioty kierunkowe	
Profil studiów profil ogólnoakademicki			
Koordynator zajęć	Jacek Łukasik		
Prowadzący zajęcia	Jacek Łukasik		
Okres Semestr 4	Forma zajęć / liczba godzin / forma zaliczenia • Konwersatorium: 24, Zaliczenie z oceną		Liczba punktów ECTS 3

Cele kształcenia dla zajęć

Kod	Cel
C1	Celem przedmiotu jest zapoznanie studentów z teoretycznymi podstawami technik manipulacyjnych oraz nabycie praktycznych kompetencji rozpoznawania i przeciwdziałania im w życiu społecznym. Studenci nabydą zdolność krytycznej analizy rzeczywistości politycznej, rodzinnej i prywatnej w celu zapobiegania różnym typom perswazji, manipulacji, dezinformacji.
C2	Celem zajęć jest zapoznanie studentów z pojęciami dezinformacji, wojny informacyjnej, półprawdy, postprawdy, fake news, deep fake.
C3	Celem zajęć jest wpływ social mediów na kształtowanie poglądów i opinii na temat wydarzeń społecznych, politycznych, gospodarczych.

Efekty uczenia się dla zajęć

Kod	Efekty uczenia się dla zajęć w zakresie	Efekty uczenia się dla kierunku	Metody weryfikacji osiągnięcia efektów uczenia się dla zajęć
Wiedzy - Student/ka:			
W1	Zna pojęcia i teoretyczne podstawy manipulacji, perswazji, dezinformacji, walki informacyjnej oraz definicje: półprawdy, postprawdy, fake news, deep fake.	DDS_K2_W01, DDS_K2_W02, DDS_K2_W06, DDS_K2_W07	Kolokwium pisemne, Kolokwium ustne
W2	Zna techniki chroniące przed zmianą postaw w wyniku wszelkich form manipulacji.	DDS_K2_W01, DDS_K2_W02, DDS_K2_W07	Kolokwium pisemne, Kolokwium ustne
W3	Posiada zdolności krytycznej analizy komunikatów pod kątem treści manipulacyjnych, perswazyjnych, dezinformacyjnych.	DDS_K2_W05, DDS_K2_W06, DDS_K2_W10	Kolokwium pisemne, Kolokwium ustne
W4	Posiada wiedzę i potrafi ją zastosować w celu ochrony siebie, grup społecznych przed wpływem technik manipulacyjnych i dezinformacyjnych.	DDS_K2_W02, DDS_K2_W06, DDS_K2_W07, DDS_K2_W13	Kolokwium pisemne, Kolokwium ustne

Treści programowe dla zajęć

Lp.	Treści programowe dla zajęć	Efekty uczenia się dla zajęć	Formy zajęć
1.	Pojęcia: manipulacja, perswazja, propaganda, dezinformacja, walka informacyjna, post - prawda, półprawda, fake news, deep fake.	W1	Konwersatorium
2.	Strategie i techniki: manipulacji, perswazji, dezinformacji, walki informacyjnej.	W1, W2	Konwersatorium
3.	Strategie zmiany postaw.	W1, W2	Konwersatorium
4.	Techniki manipulacji, perswazji, dezinformacji, walki i nformacyjnej obecne w życiu społecznym.	W1, W2, W3, W4	Konwersatorium
5.	Techniki chroniące przed zmianą postaw.	W3, W4	Konwersatorium
6.	Manipulacja, perswazja, dezinformacja, walka informacyjna a komunikaty werbalne.	W3, W4	Konwersatorium

Informacje dodatkowe

Forma zajęć	Metody i formy prowadzenia zajęć
Konwersatorium	Metoda analizy przypadków, Metoda ćwiczeniowa, Metoda warsztatowa, Demonstracje dźwiękowe i/lub video, Metoda aktywizująca - konstruowanie "map myśli"

Forma zajęć	Warunki zaliczenia zajęć
Konwersatorium	Aktywny udział w zajęciach według metod zaproponowanych przez prowadzącego. Pozytywnie zaliczone kolokwium ustne oraz kolokwium pisemne. Pozytywnie zaliczony test wiedzy.

Literatura

Obowiązkowa

1. Aronson E., Wilson T.D. Ackert R.M., Psychologia Społeczna, Poznań 2012.
2. Aronson E., Aronson J., Człowiek istota społeczna, Warszawa 2011.
3. Berne E., W co grają ludzie - Psychologia stosunków międzyludzkich, Warszawa 1994.
4. Cialdini R., Wywieranie wpływu na ludzi, Teoria i praktyka, Gdańsk 1999.
5. Doliński D., Psychologiczne mechanizmy reklamy, Gdańsk 2005.
6. Doliński D., Gamian-Wilk M., Przestrzenie manipulacji społecznej, Gdańsk 2005.
7. Falkowski A., Tyszka T., Psychologia zachowań konsumenckich, Gdańsk 2001.
8. Griffin E., Podstawy komunikacji społecznej, Gdańsk 2000.
9. Hogan K., Psychologia perswazji. Strategie i techniki wywierania wpływu na ludzi, Warszawa 1996.
10. Joule R-V., Gra w manipulację: wywieranie wpływu na ludzi: dla uczciwych, Gdańsk 010.
11. Kubicka D., Kołodziejczyk K., Psychologia wpływu mediów. Wybrane teorie, metody, badania, Kraków 2007.
12. Nazare-Aga I., Nie pozwól sobą manipulować w życiu, Warszawa 2004.
13. Niewalda M., Metody manipulacji XXI wieku, Warszawa 2013.
14. Pratkanis A., Aronson E., Wiek propagandy. Używanie i nadużywanie perswazji na co dzień, Warszawa 2004.
15. Stephan W.C., Wywieranie wpływu przez grupy. Psychologia relacji, Gdańsk 1999.
16. Warecki W., Warecki M., Słowo o manipulacji czyli krótki podręcznik samoobrony, Warszawa 2005.
17. Witkowski T., Psychologia kłamstwa. Motywy-strategia-narzędzia, Wałbrzych 2002.
18. Witkowski T., Psychomanipulacje: jak je rozpoznawać i jak sobie z nimi radzić, Wałbrzych 2000.
19. Boese A., Fake newsy i inne fałszerstwa od średniowiecza do XXI wieku, Warszawa 2018.
20. Volkoff V., Psychosocjotechnika. Dezinformacja. Oręż wojny, Warszawa 1999.
21. Singer P.W., Nowy rodzaj wojny. Media społecznościowe jako broń, Warszawa 2019.
22. Parsa Cyrus A., Sztuczna Inteligencja. Zagrożenia dla ludzkości, Kraków 2023.

Dodatkowa

1. Angwin J., Społeczeństwo nadzorowane. W poszukiwaniu prywatności, bezpieczeństwa i wolności w świecie permanentnej inwigilacji, Warszawa 2017.

Nakład pracy studenta i punkty ECTS

Rodzaje zajęć studenta	Średnia liczba godzin* przeznaczonych na zrealizowane rodzaje zajęć
Konwersatorium	24
Czytanie wskazanej literatury	40
Przygotowanie do zaliczenia	20

Łączny nakład pracy studenta	Liczba godzin 84
Liczba punktów ECTS	ECTS 3

* godzina (lekcyjna) oznacza 45 minut

Efekty uczenia się dla kierunku

Kod	Treść
DDS_K2_W01	Absolwent/ka zna i rozumie w pogłębionym stopniu szczegółowe zagadnienia z zakresu etyki i psychologii oraz ich filozoficzne i teologiczne podstawy
DDS_K2_W02	Absolwent/ka zna i rozumie w pogłębionym stopniu szczegółową tematykę dotyczącą etycznych, filozoficznych i psychologicznych zagadnień związanych z relacjami personalnymi i relacjami ze społeczeństwem
DDS_K2_W05	Absolwent/ka zna i rozumie w pogłębionym stopniu relacje psychologii do nauk teologicznych i społecznych
DDS_K2_W06	Absolwent/ka zna i rozumie w pogłębionym stopniu szczegółowe zagadnienia z zakresu społecznego funkcjonowania człowieka, wpływu sytuacji społecznych na przebieg procesów psychicznych i zachowania ludzi, rodzajów struktur społecznych, zasad treningu interpersonalnego
DDS_K2_W07	Absolwent/ka zna i rozumie w pogłębionym stopniu zagadnienia z zakresu społecznego funkcjonowania człowieka, szczegółowych zasad procesu komunikacyjnego oraz mechanizmów powstawania, eskalacji i rozwiązywania konfliktów oraz języka manipulacji
DDS_K2_W10	Absolwent/ka zna i rozumie w pogłębionym stopniu mechanizmy patologii społecznych oraz uzależnień, ich szkodliwości dla zdrowia fizycznego i duchowego, a także problematykę zagrożeń społecznych i ich profilaktyki
DDS_K2_W13	Absolwent/ka zna i rozumie w pogłębionym stopniu zagadnienia z zakresu wiedzy o instytucjach kultury i współczesnym życiu kulturalnym oraz o roli kultury w procesach wewnątrz i międzygrupowych